

2016年3月期第2四半期決算のポイント

受注・売上・利益とも計画通り

単体決算回復 → 売上総利益率 2.5%改善

受注の積極化 → 前年同期比約1.5倍

		前年同期比	計画比
● 受注高	311億円	(+ 45.5%)	(—)
● 売上高	178億円	(▲ 1.0%)	(+ 18.5%)
● 営業利益	▲ 7億円	(+ 3億円)	(+ 5億円)
● 経常利益	▲ 9億円	(▲ 1億円)	(▲ 1億円)
● 当期利益*	▲ 4億円	(+ 2億円)	(+ 2億円)

※親会社株主に帰属する純利益

2016年3月期第2四半期決算実績



① 連結ベース

単位：億円

	2015年3月期 上期実績	2016年3月期 上期実績	増減
受注高	214	311	+97
売上高	179	178	▲1
売上総利益 (売上総利益率)	32 (17.7%)	36 (20.2%)	+4 (+2.5%)
販売管理費	▲42	▲43	▲1
営業利益 (営業利益率)	▲10 (▲5.8%)	▲7 (▲3.7%)	+3 (+2.1%)
営業外損益	2	▲2	▲4
経常利益	▲8	▲9	▲1
特別損益	0	1	+1
当期利益	▲6	▲4	+2

2016年3月期 上期計画	計画比
—	—
150	+28
—	—
—	—
▲12 (+0.1%)	+5 (+0.1%)
—	—
▲8	▲1
—	—
▲6	+2

平均為替レート（\$）	103.0円	121.8円
-------------	--------	--------

2016年3月期第2四半期決算実績 (単体子会社別)



② 単 体

単位：億円

	2015年3月期 上期実績	2016年3月期 上期実績	増減
売上高	136	132	▲4
売上総利益 (売上総利益率)	13 (9.4%)	16 (11.9%)	+3 (+2.5%)
販売管理費	▲31	▲30	+1
営業利益 (営業利益率)	▲18 (▲13.3%)	▲14 (▲10.7%)	+4 (+2.6%)

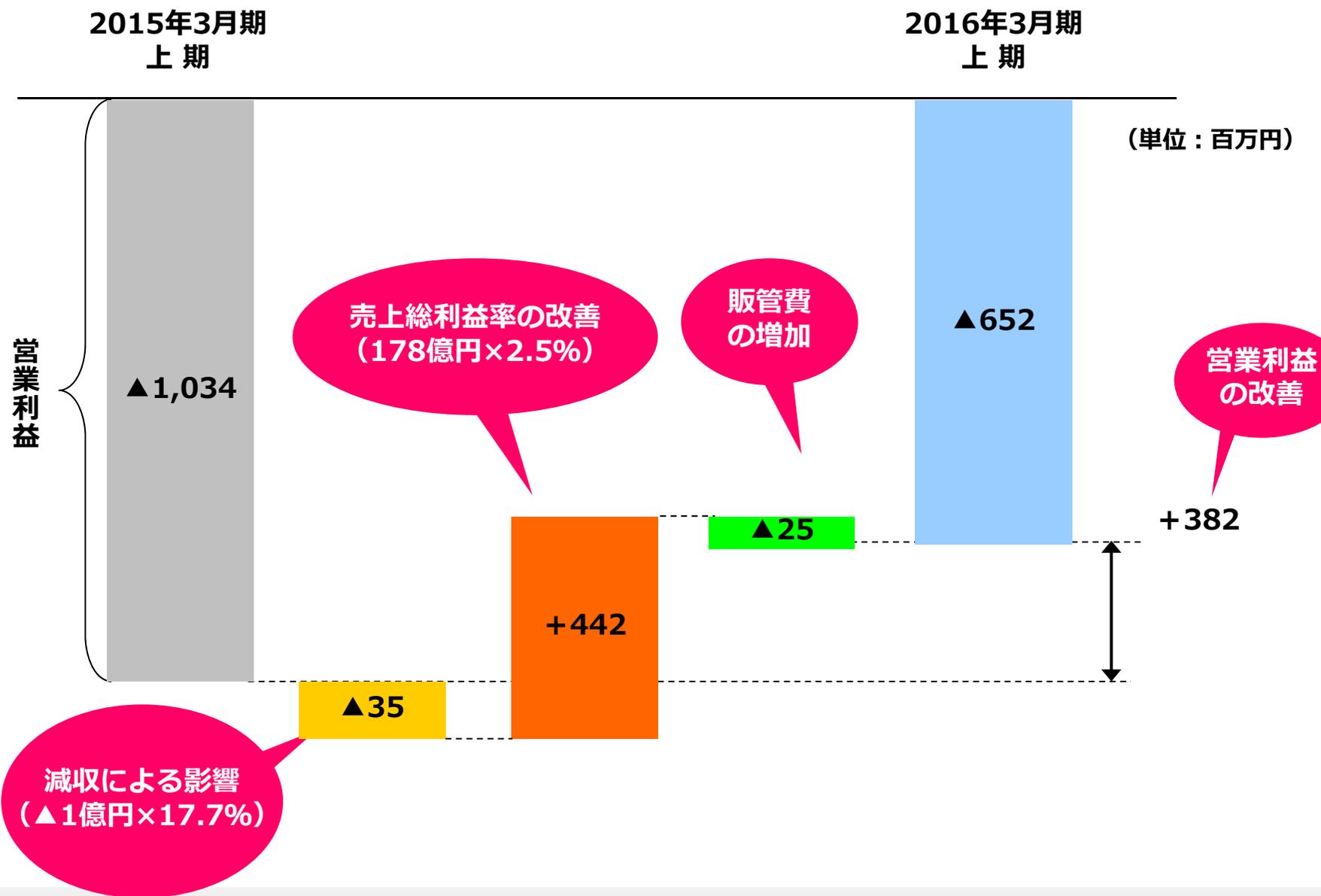
③ 子会社

単位：億円

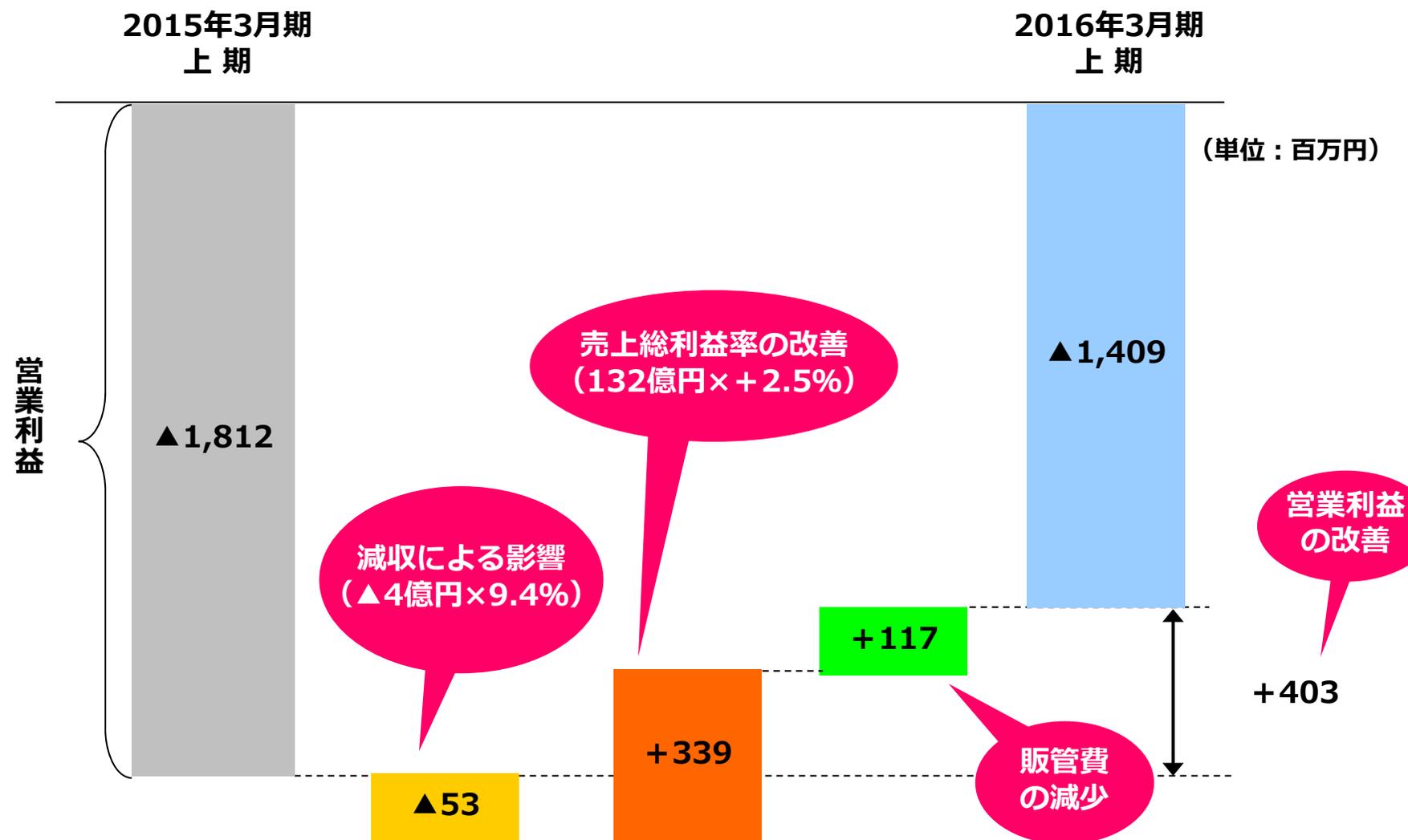
	2015年3月期 上期実績	2016年3月期 上期実績	増減
売上高	43	46	+3
売上総利益 (売上総利益率)	19 (44.0%)	20 (44.0%)	+1 (±0%)
販売管理費	▲11	▲13	▲2
営業利益 (営業利益率)	8 (18.0%)	7 (16.5%)	▲1 (▲1.5%)

注) 子会社の数値(③)は、連結決算数値(①)から単体決算数値(②)を差し引いて算出しています。

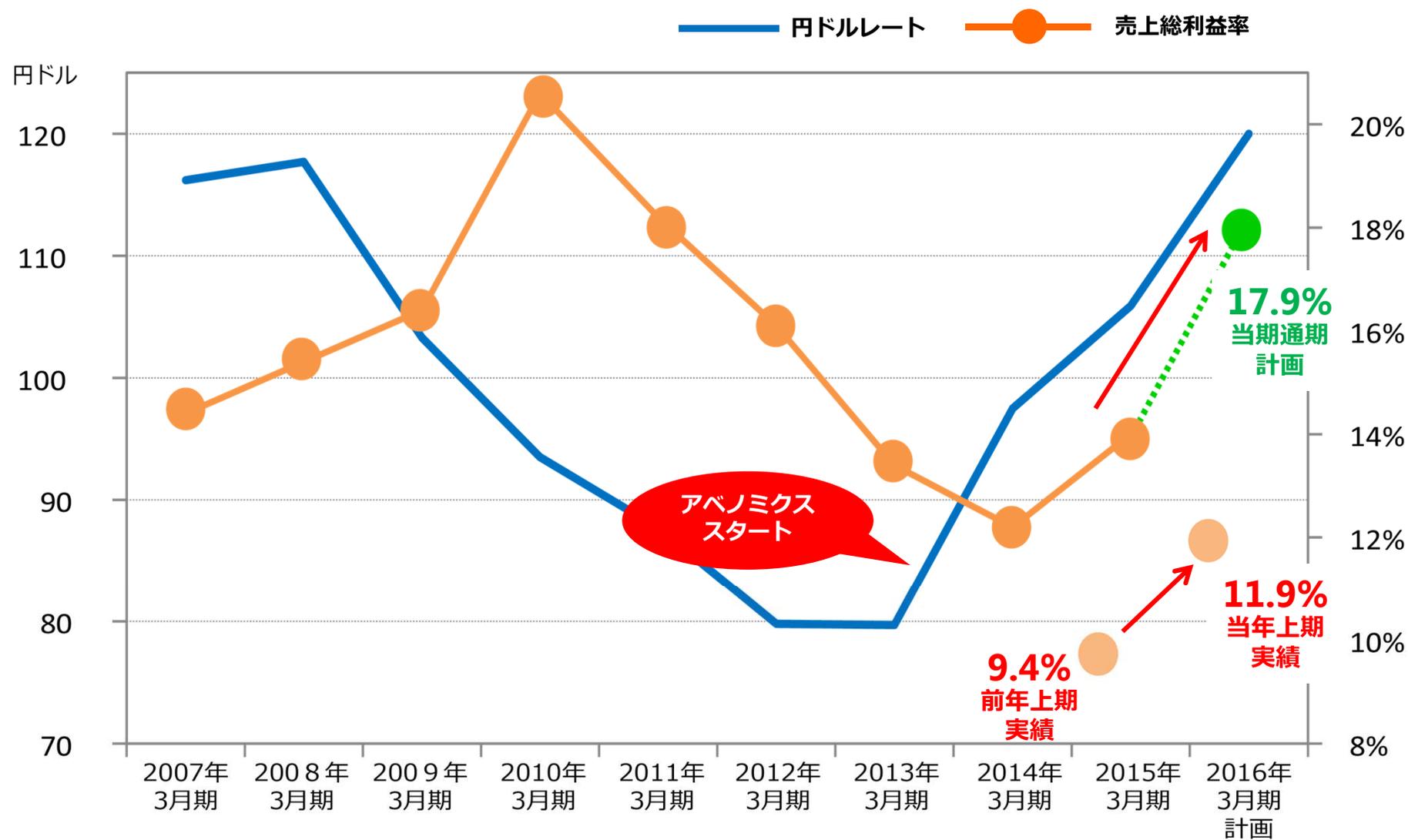
連結営業利益 増減要因



単体営業利益 増減要因



単体売上総利益率の改善



2016年3月期通期業績見通し



※期初より変更なし

③ 連結ベース

単位：億円

	2015年3月期 通期実績	2016年3月期	
		上期実績	通期見通し
受注高	428	311	500
売上高	465	178	430
売上総利益 (売上総利益率)	92 (19.7%)	36 (20.2%)	99 (23.0%)
販管費	▲88	▲43	▲89
営業利益 (営業利益率)	4 (0.9%)	▲7 (▲3.7%)	10 (2.3%)
営業外損益	4	▲2	4
経常利益	8	▲9	14
特別損益	▲1	1	0
当期利益	4	▲4	10
平均為替レート(\$)	109.9円	121.8円	

2016年3月期通期業績見通し（単体・子会社別）

※期初より変更なし

① 単体

単位：億円

	2015年 3月期 通期実績	2016年3月期	
		上期実績	通期計画
売上高	367	132	330
売上総利益 (売上総利益率)	51 (14.0%)	16 (11.9%)	59 (17.9%)
販売 管理費	▲61	▲30	▲61
営業利益 (営業利益率)	▲9 (▲2.5%)	▲14 (▲10.7%)	▲2 (▲0.6%)

② 子会社

単位：億円

	2015年 3月期 通期実績	2016年3月期	
		上期実績	通期計画
	98	46	100
	41 (41.1%)	20 (44.0%)	40 (40.0%)
	▲27	▲13	▲28
	13 (13.5%)	7 (16.5%)	12 (12.0%)

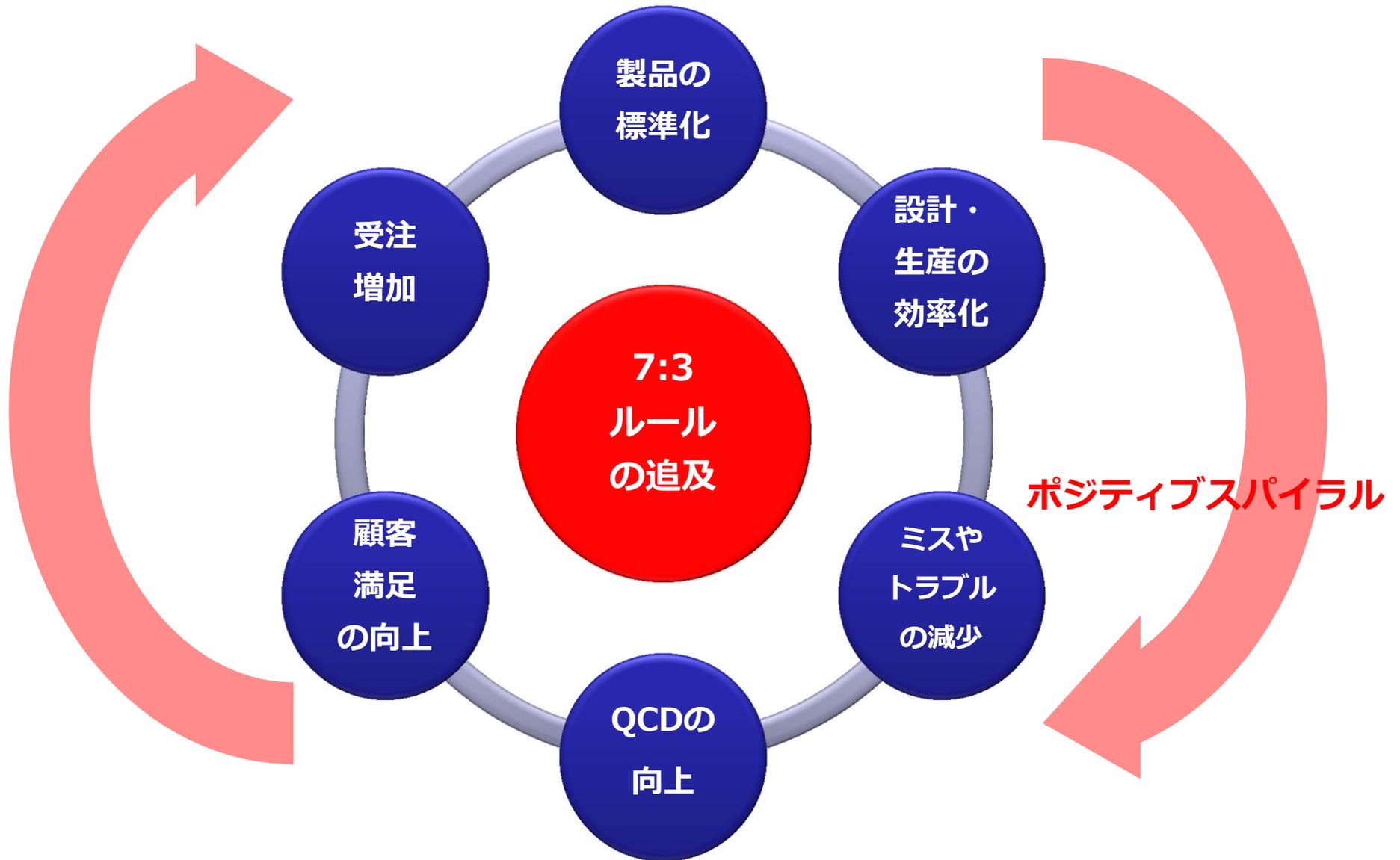
中期経営計画



※期初より変更なし

(単位：億円)

	2015年 3月期	2016年 3月期	2017年 3月期
	実績	計画	計 画
受 注	428	500	600
売 上	465	430	500
営業利益	4	10	25
経常利益	8	14	27
当期利益	4	10	19



7 : 3 ルールの追及

7の仕事で時間を稼ぎ

7

ルールと標準化を徹底し
曖昧さを排除



高品質を
早く
安く

3の仕事に注力する

3

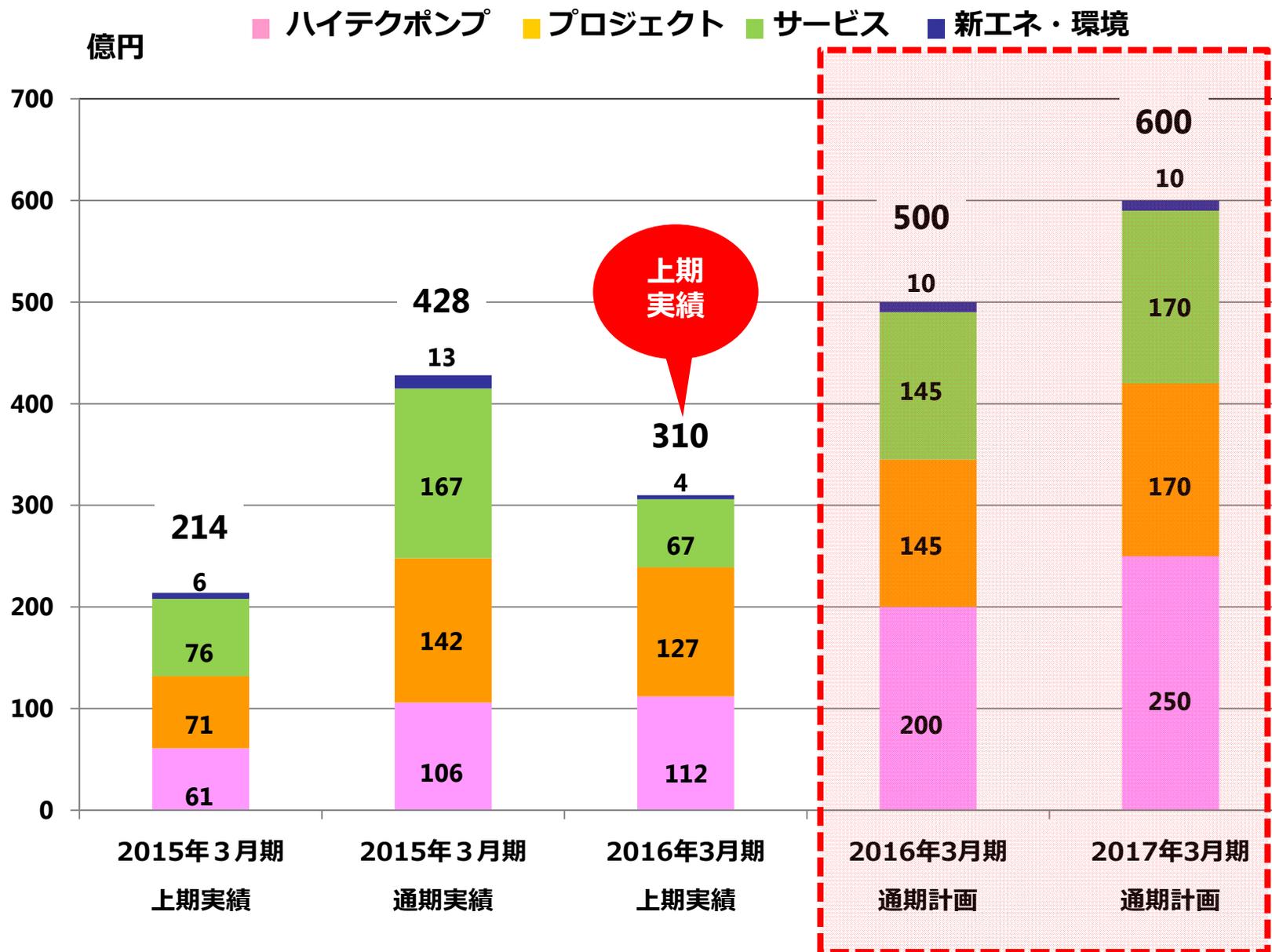
イノベーションへの挑戦
新しいデザイン
新しい案件！



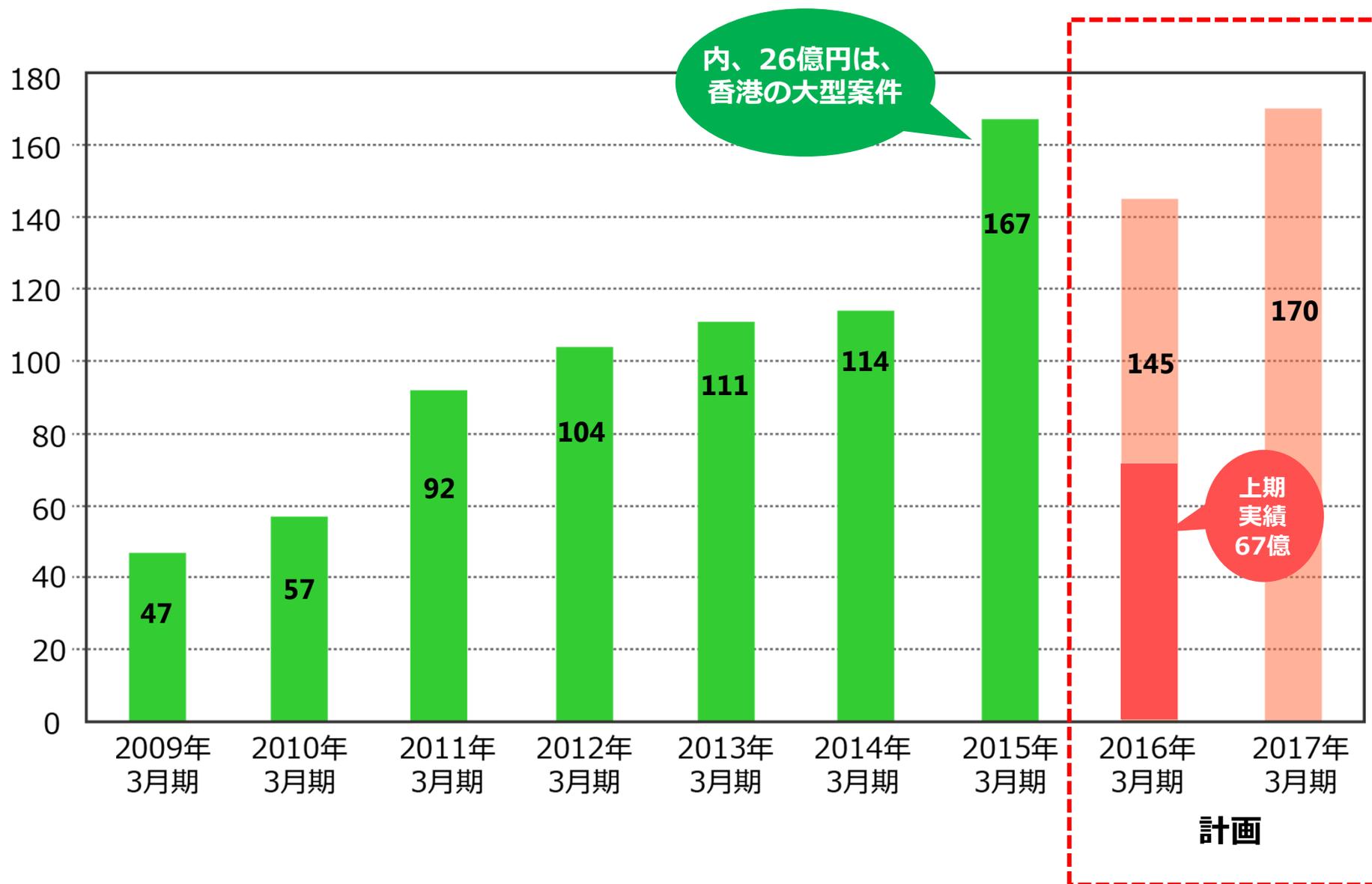
クリエイティブで
競争力の高い
高付加価値商品



事業領域別 受注（連結）



サービス事業受注の実績推移と見込み



事業トピックス

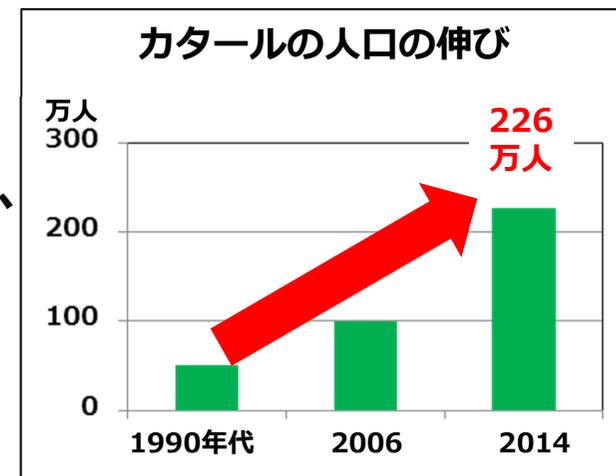
- **カタール大型案件受注**
- **サウジアラビアサービス工場新設**
- **国内火力発電所向けサービス受注増**

- **カタール大型案件受注**

カタール 大型案件受注

好調な経済発展と人口増加が続くカタールでは現在、2022年のワールドカップに向けて、スタジアムや新道路、地下鉄、**水**、**電気**の整備など、国をあげての大型プロジェクトが活発に進んでいます。

トリシマはこの**水**と**電気**において、大型案件を受注しました。

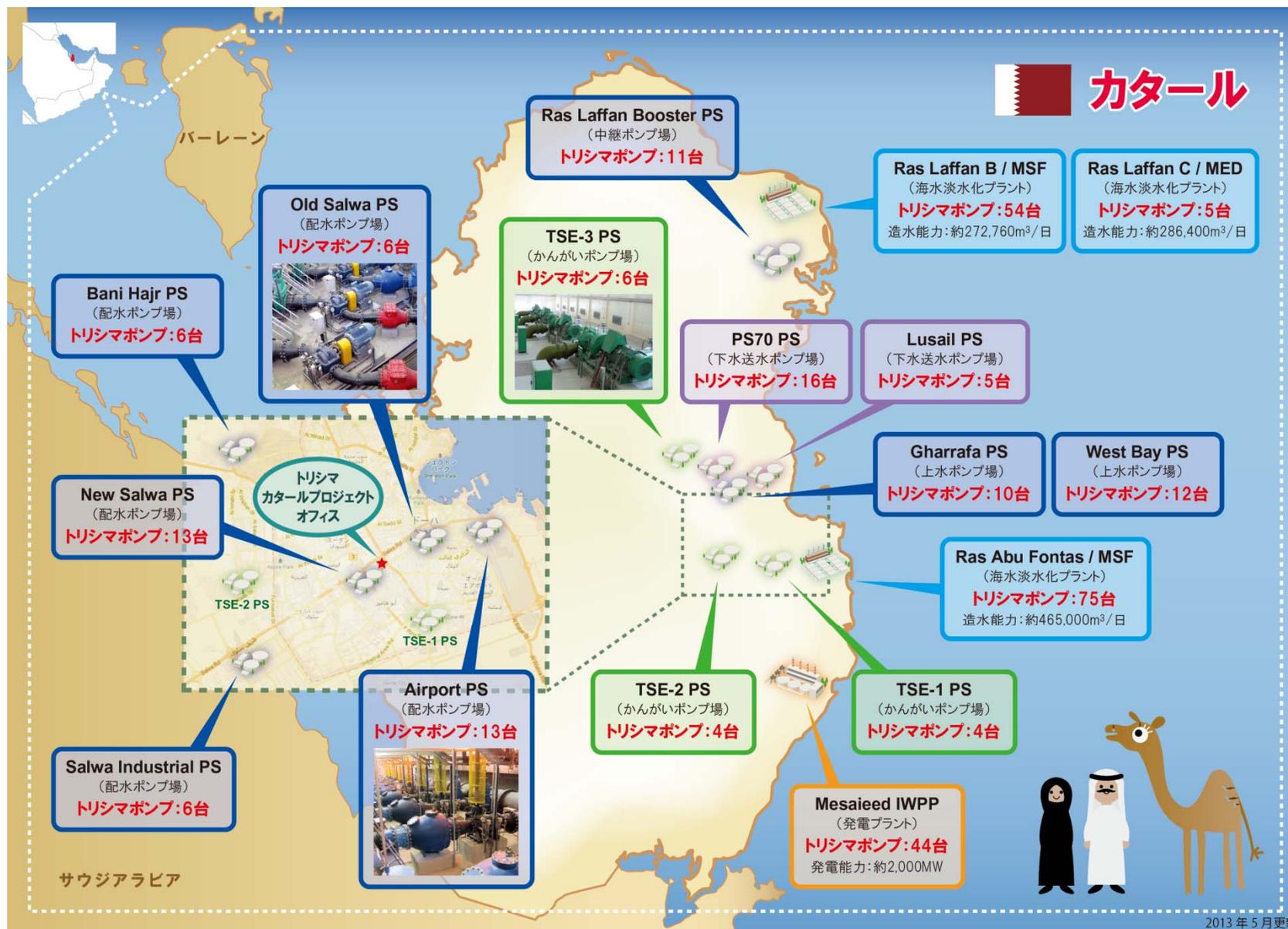


① メガ貯水池プロジェクト
5ヶ所のうち2ヶ所でのEP&SV

② 海水淡水化プラント
(造水量 590,000m³/日≒140万人分の水)
ブライン再循環・取水ポンプ計33台

③ 海水淡水化プラント併設発電所
(2,520MW≒沖縄電力総電力量に相当)
ボイラ給水ポンプ12台

カタールでの実績



- サウジアラビア サービス工場新設

サウジアラビアにポンプサービス工場設立

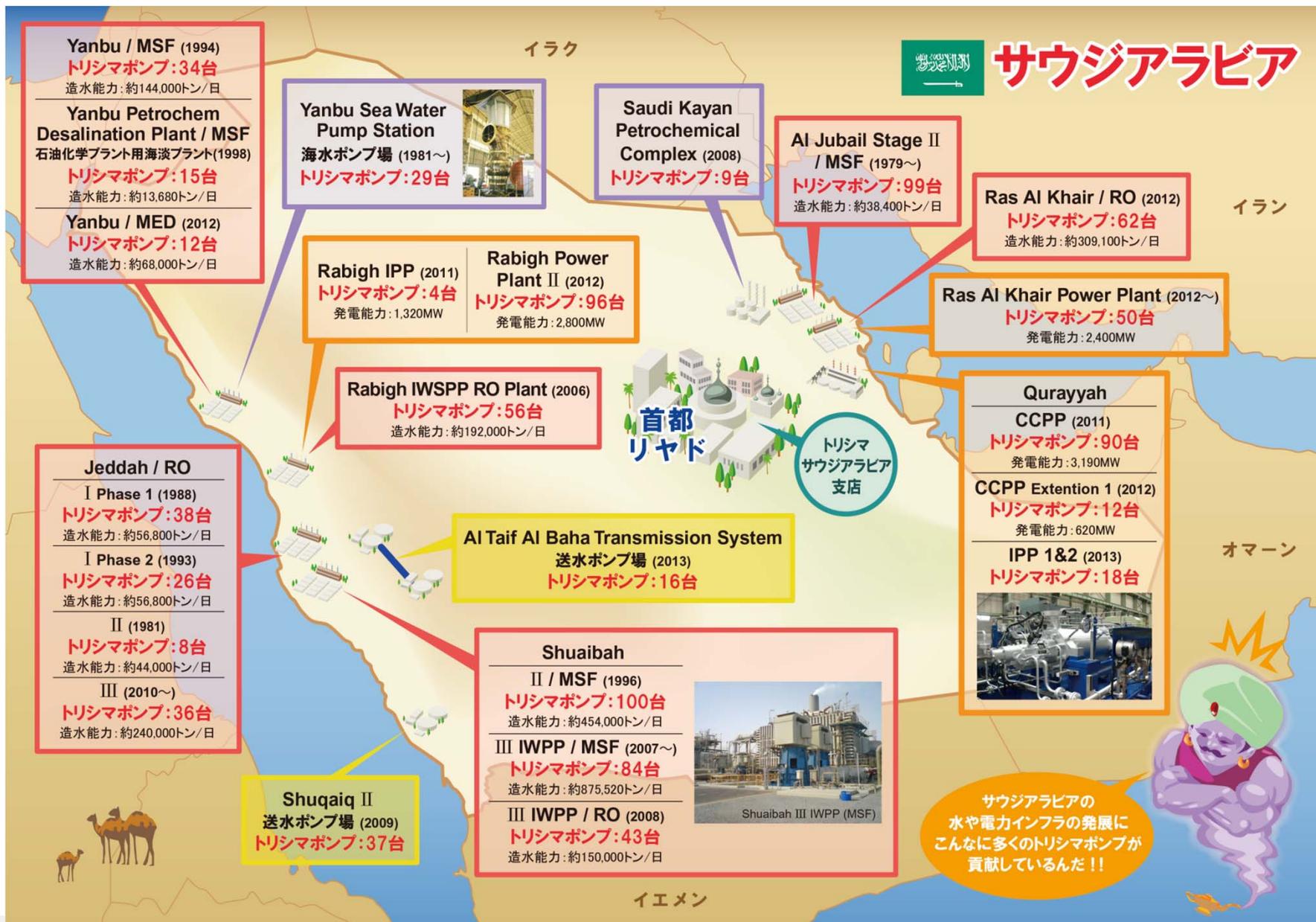


サウジアラビア東部の大都市、Dammamに、
トリシマ・サービス・ソリューションズ（TSS）と
現地法人のBandariyah International Company Ltd.（BIC）との
JV（Joint Venture）として、
Torishima Service Solutions (Saudi Arabia) Ltd.を設立。

トリシマは、これまで**2000台以上の大型ポンプを同国に納入**しており、
そのメンテナンスサービスを中心に、サウジアラビアでのプレゼンスをより強固にしていきます。



サウジアラビアに2000台以上の大型ポンプを納入 TORISHIMA



- 国内火力発電所へのサービス提案好調

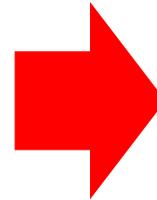
ボイラ給水ポンプのオーバーホール

火力発電所のフル稼働を受け、
その要となるボイラ給水ポンプでのオーバーホール受注が好調

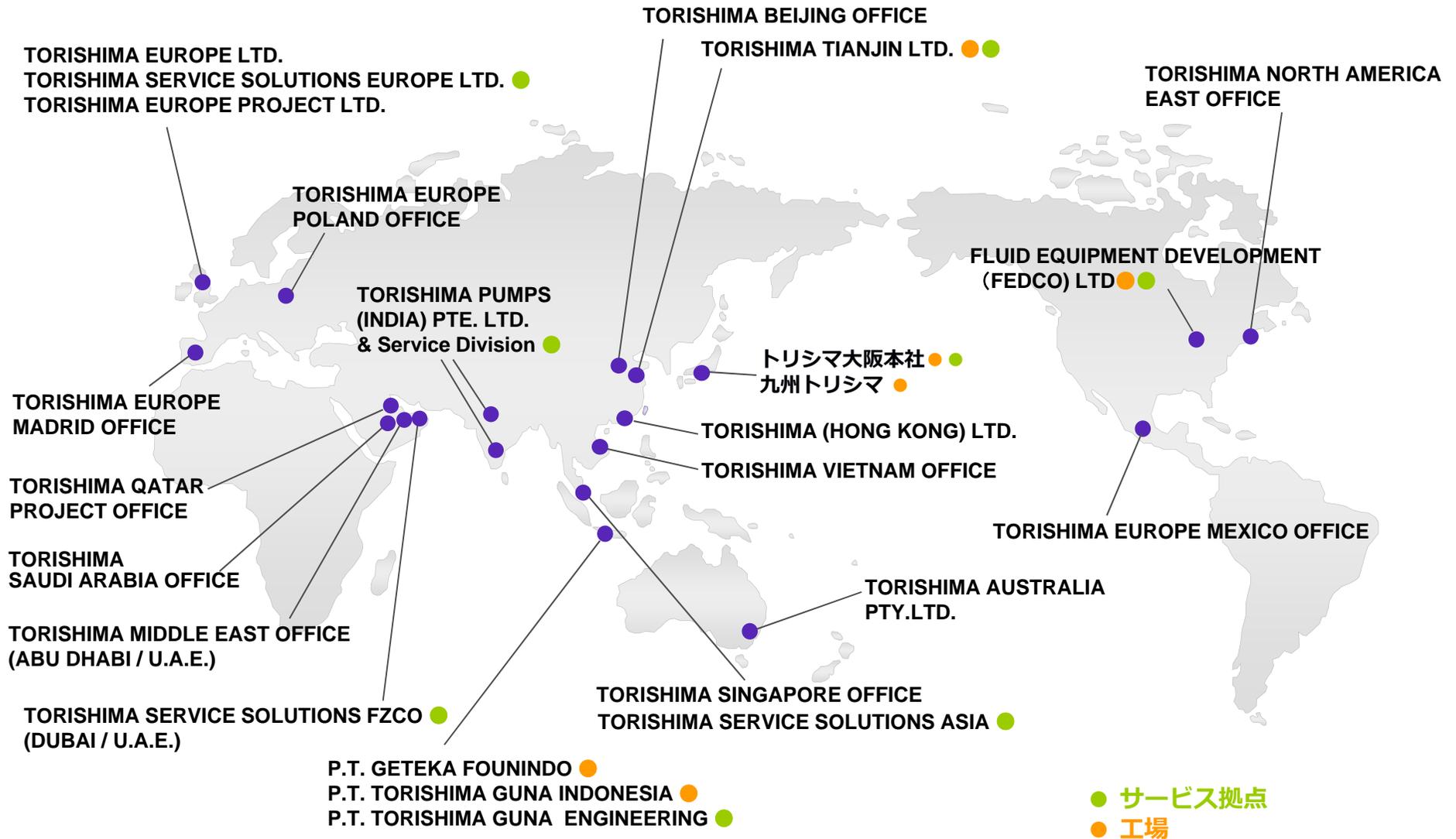
BEFORE



AFTER



海外ネットワーク (2015年11月現在)



本資料の業績などに関する将来の予想、見通しなどは現時点で入手可能な情報に基づき算出したものです。

したがって、実際の業績は今後の様々な要因によって、異なる結果となる可能性があることをご了承ください。

【お問い合わせ先】

株式会社 西島製作所 IR広報室
Tel : 072-695-0551
Email : torishima-ir@torishima.co.jp